



ITEAM Master
Espace «L'ENTREPRISE NUMERIQUE»
5 et 7 boulevard Mirabeau – 19100 BRIVE
05 55 87 87 00

N° de déclaration d'activité :
11755108275

N° de certification Qualiopi : 475467

RCS 798422184

SAS au capital social de 70 000€



GESTION COMMERCIALE (1)

SAGE 100c

PLAN DE FORMATION

Objectifs de la formation

Connaître les fonctionnalités de SAGE 100c Gestion commerciale
Apprendre à optimiser son travail avec ces compléments

Programme (présentation théorique et exercices pratiques)

1 PARAMETRAGES, CONSEILS ET PREMIERES SAISIES

- Alimenter la base articles
- Initialiser le stock
- Gérer les tarifs fournisseurs
- Etablir les documents d'achat
- Réaliser les paramétrages préalables à la saisie de document de vente
- Etablir les documents de vente

2 GESTION DES STOCKS ET GESTION DES PROFITS

- Contrôler et éditer l'état de stocks
- Régulariser les stocks
- Gérer les encours clients
- Mettre en place le commissionnement
- Appliquer les rabais, remises et ristournes

3 APPLIQUER LES OBLIGATIONS METIER

- Gérer les règlements
- Mettre à jour la comptabilité
- Analyser l'activité de la société
- Respecter les obligations légales
- Etablir la feuille de route pour un déploiement réussi

4 METTRE EN PLACE LA GESTION DES SERVICES

- Gérer les abonnements
- Planifier et facturer des ressources
- Gérer le SAV et facturer les interventions techniques
- Développer les projets d'affaire

suite en page suivante

PUBLIC

Toute personne souhaitant maîtriser les fonctionnalités de base de SAGE 100c Gestion commerciale

PREREQUIS

Connaître la comptabilité

MODALITES

Durée: 2 journées

Horaires: 9h 12h30 – 13h30 17h

Inter-entreprises :

600€/personne
groupes de 6 à 8 personnes

Intra-entreprise : cas par cas

Module accessible tous les trimestres sous-réserve d'un volume d'inscriptions suffisant

Evaluation des acquis au fil de la journée par le formateur, QCM d'autoévaluation en fin de session

Enquête de satisfaction et attestation nominative remise aux stagiaires à l'issue de la formation

LIEU

L'Entreprise Numérique
5-7 boulevard Mirabeau
19100 BRIVE

Parking clients

Locaux et équipements accessibles aux personnes handicapées

CONTACT

Mikaël BOUTAUD, Directeur



GESTION COMMERCIALE (2)

SAGE 100c

PLAN DE FORMATION

Objectifs de la formation

Connaître les fonctionnalités de SAGE 100c Gestion commerciale
Apprendre à optimiser son travail avec ces compléments

ITEAM Master
Espace «L'ENTREPRISE NUMERIQUE»
5 et 7 boulevard Mirabeau – 19100 BRIVE
05 55 87 87 00

N° de déclaration d'activité :
11755108275

N° de certification Qualiopi : 475467

RCS 798422184

SAS au capital social de 70 000€



Suite du programme

5 METTRE EN PLACE LA GESTION DE LA CHAINE LOGISTIQUE

- Gérer le multi-emplacements
- Effectuer la réception fournisseurs
- Réaliser le contrôle qualité
- Mettre en place le picking
- Gérer la contremarque

6 METTRE EN PLACE LA GESTION DE LA FABRICATION

- Mettre en place le paramétrage préalable
- Définir les étapes de fabrication
- Réaliser le projet de fabrications
- Interroger le projet et imprimer les états correspondants